

50
Möglichkeiten
zum
Geldverdienen
im Internet



Dr. Wolf Barth

Dieser Gratisreports richtet sich vor allem an diejenigen Menschen, die noch neu im Online-Geschäft sind oder sich für das Internet Marketing interessieren.

Deshalb sollen hier Wege und Möglichkeiten aufgezeigt werden, wie man im Internet Geld verdienen kann.

Es gibt unzählige Möglichkeiten, im Internet Geld zu verdienen. Und die Ideen werden immer mehr. Nicht alle davon werden auf Deinem Geschmack und Deine Interessen treffen oder Du wirst nicht die entsprechenden Fähigkeiten besitzen, diese Geschäftsideen direkt umzusetzen.

Ich empfehle Dir deshalb, Dich auf einige wenige zu konzentrieren oder am besten auf eine Möglichkeit, die am ehesten zu Dir paßt. Obendrein gibt es nur eine begrenzte Zahl an Stunden, über die Du täglich verfügen kannst und je mehr Du gleichzeitig unternimmst, desto geringer wird Dein Erfolg in den einzelnen Gebieten.

Einige der folgenden Tipps sind geeignet, kurzfristig und schnell etwas Geld im Internet zu verdienen. Vielleicht siehst Du es auch so, daß mit diesem schnell verdienten Geld in andere, größere Geschäftsideen investiert werden kann. Demnach ist es sinnvoll, mit einigen dieser Möglichkeiten zu experimentieren. Und wenn Du anfängst, Geld zu verdienen, nutze das erzielte Geld (wenigstens teilweise), um es in langfristige Projekte zu stecken.

Wenn Du bereits den ersten Schritt zum Geld verdienen gemacht hast, dann optimiere diesen und prüfe, wie Du noch effektiver und gewinnbringender sein kannst. Konzentriere Dich aber langfristig immer auf ein stabiles Geschäft, daß zu Dir paßt, anstatt auf das schnelle Geld.

1. Verkaufe Informationsprodukte

Schreibe ein Informationsprodukt für eine etablierte Nische im Internet. Im Grunde genommen ist das einer der leichtesten Wege, um online Geld zu verdienen.

Wenn Dein Produkt etwas Innovatives oder Neues hat, was die meisten noch nicht wissen oder kennen, dann sollte es sich auch gut verkaufen.

Wie dem auch sei, verkaufe nicht nur das E-Book, sondern entwickle daraus ein Geschäft. Sammle EMail-Adressen Deiner Besucher, um sie mit weiteren wertvollen Informationen zu versorgen und Produkte, die für sie hilfreich sein könnten, anzubieten und zu verkaufen. Biete „Upsell“- und „Backendprodukte“ an, sowie Mitgliederzugänge, um kontinuierliche Einnahmen zu haben. Wenn Du nur ein E-Book anbietest, lässt Du ein Potenzial von mehreren Tausend Euro auf der Straße liegen.

Denke nicht in der Art wie: „Ja! Ich habe einen Verkauf gemacht“, sondern denke so, als wäre es ein richtiges Onlinegeschäft, wo Du den Profit pro Verkauf erhöhen musst, um auf lange Sicht erfolgreich zu sein.

Konkrete Möglichkeit:

Empower Network: Persönlichkeits- und Unternehmerbildung

<http://www.empowernetwork.com/almostasecret?id=luxx>

2. Eröffne Deine eigene Online Community

Ja, Du hörst richtig. Was ich damit meine, ist, dass Du Deine eigene einzigartige **Online Community** eröffnest, die es Dir ermöglicht, Inhalte unter Leuten, die ein bestimmtes Interesse haben, zu tauschen und miteinander zu kommunizieren.

Sieh Dir Webseiten an wie Facebook, StudiVZ, MeinVZ, Lokalisten, Wer-Kennt-Wen, YouTube und alle anderen großen Communities an. Das sind Milliarden von Euro in einer einzigen Idee. Und ich habe noch nicht einmal die ganzen Nischen-Communities, wie z.B. für Hausfrauen, für Angler, für Triathleten usw. erwähnt.

3. Errichte ein virtuelles Eigenheim

Ich bin nicht der AdSense-Typ, mir gefällt es viel mehr, ein richtiges Onlinegeschäft aufzubauen. Ich bevorzuge es, Social-Network-Seiten aufzubauen, die einerseits für viel Aufmerksamkeit sorgen und dabei andererseits auch profitabel arbeiten können. Wie Du das leicht umsetzt, ist, indem Du eine einzigartige Dienstleistung oder einen einzigartigen Service kostenlos zur Verfügung stellst.

KOSTENLOS ist das magische Wort. Wenn Du Leute dazu bringen kannst, sich auf Deiner Seite anzumelden, kannst Du ihnen dann anbieten, diese Seite mit ihren Freunden zu teilen, was Dir ungemein helfen wird, Deine Seite größer zu machen. Erst wenn Deine Seite genug Traffic bekommt, kannst Du diesen monetarisieren, indem Du Anzeigen verkaufst, AdSense-Anzeigen schaltest oder einen Service erschaffen hast, der eine kostenlose Basic Version hat, bei dem man aber für weitere Features einen Beitrag leisten muss.

4. Hilf einem Freund, einen Job zu bekommen

Das hört sich lustig an, denn eigentlich willst Du ja anfangen, Geld zu verdienen. Aber indem Du jemandem helfen kannst, einen für ihn passenden Job zu finden, einfach indem Du Deine Ohren offen hältst, kann Dir dieser Gefallen später einige Türen öffnen. In letzter Zeit sind so viele Onlineportale entstanden, wo man nach offenen Stellen suchen kann. Sei es nur Monster, Stepstone oder die ganzen Portale für Promotion oder Nebenjobs. Der Markt und die Nachfrage sind riesig, also versuche auch Du, einen Teil vom Kuchen abzukriegen.

5. Produkte von anderen verkaufen

Eine sehr lukrative und attraktive Möglichkeit, Geld zu verdienen. Beim Affiliate Marketing geht es darum, Produkte von anderen zu verkaufen und dadurch eine Provision zu bekommen. Es gibt viele Online Affiliate Networks, die eine ganze Bandbreite von Produkten haben, die man verkaufen kann und wo man für den Verkauf eine Provision von 5 bis 100 Prozent bekommt. Es geht dabei um digitale oder physische Produkte:

- digitale Produkte: Clickbank, Digireresults
- physische Produkte: Amazon, Zanox, Affili.net

Top-Programme in Deutschland sind:

1. Clickbank

Digital Marktplaz und Affiliate Network, bietet über 70.000 Producte

2. Google AdSense

Revolutionäres Vermarktungssystem. Einfacher und bequemer kann man derzeit kein Geld im Internet verdienen.

3. Amazon Partnerprogramm

Amazon ist Erfinder des "Partnerprogramms" und betreibt das größte eigenständige Partnerprogramm mit über 900 000 Affiliates. Der Webservice (XML-Schnittstelle) ist besonders hervorzuheben.

4. Zanox Affiliate Netzwerk

Erstklassiges Tracking und große Marken als Merchants.

5. TradeDoubler Affiliate Netzwerk

Größes europäisches Partnernetzwerk mit über 500 000 Affiliates. Sehr viele hochkarätige Partnerprogramme.

6. Affili.net Affiliate Netzwerk

Eines der ersten deutschsprachigen Netzwerke. Sehr viele aktive Partnerprogramme.

7. Sedo Domainparking

Erste Adresse bei inaktiven Domains.

8. Superclix Affiliate Netzwerk

Keine Bewerbungen bei Partnerprogrammen nötig. Seit 2000 etabliert auf dem Markt.

6. Verkaufe Dich selbst

Verstehe mich jetzt nicht falsch. Es gibt einige Seiten, auf denen Du Deine Arbeitskraft anbieten kannst und Dir etwas Geld für Onlinerecherchen, Übersetzungen, Grafikarbeiten, Programmierung etc. verdienen kannst. Es gibt etliche englischsprachige Plattformen dafür, aber auch einige gute deutsche.

Namhafte Anbieter sind z.B.

- Elance (englisch),
- www.fiverr.com (englisch): Alles für 5 \$
- MyHammer (deutsch)
- FreelancerMap (deutsch).

7. Schreibe

Das ist etwas, das jeder tun kann und wozu man keine technischen Fähigkeiten braucht, außer einigen Rechercharbeiten mit Google. Halte nach Schreibarbeiten und Textern auf sogenannten Freelancer-Seiten Ausschau. Für den Anfang empfiehlt es sich, ein Portfolio einiger Artikel, die Du selbst geschrieben hast, zu haben, um Dich damit bei potenziellen Blogs / Arbeitgebern zu bewerben.

8. Fotografie

Fotografierst Du gerne in deiner Freizeit? Du kannst Lizenzen an Webmaster oder Einzelpersonen verkaufen, die Deine Fotos auf deren Homepage benutzen könnten. Auch kann man Fotos auf Foto-Broker-Seiten verkaufen, die diese dann weiter vermarkten. Wenn man einzigartige und gute Fotos schießen kann, wird auch dieser Bereich schnell lukrativ.

9. Arbeite als Webmaster

Qualifiziere Dich und spezialisiere Dich auf die individuelle Gestaltung von Websites mit einer bestimmten Software (z.B. Wordpress, Joomla, Worldsoft)

„**Webmaster-Alliance**“ ist ein starker Verbund von Webmastern, Internet-Agenturen und Webdesignern, die sich gegenseitig unterstützen und fördern! Der gemeinsame Marktauftritt gibt Deinen Kunden Sicherheit, schafft Vertrauen und erleichtert Deine Business-Aktivitäten! Du bist dort Mitglied von Europas größter Webmaster-Alliance und bist auch am Erfolg beteiligt.

<http://www.webmaster-alliance.com/>

10. Blogging auf Deinem Expertengebiet

Weißt Du über ein bestimmtes Thema richtig viel? Oder gibt es Sachen, die Dich sehr stark interessieren und über die Du stundenlang erzählen könntest? Dann wirst Du auch Bloggen lieben. Blogge doch einfach über das Thema und schreibe in einer Art, die andere Leute anspricht. Mit der Zeit kannst Du dann die Seite durch Werbung, AdSense oder Affiliate-Programme monetarisieren.

Einfaches, mobiles und virales Blogging mit ***Empower Network***

<http://www.empowernetwork.com/almostasecret?id=luxx>

Siehe: <http://geld-verdienen.name/mit-blogging-geld-verdienen-klein-anfangen-und-gross-werden/>

11. Blogge auch, wenn Dich nichts Spezielles interessiert

Das ist auch nicht schlimm. Und damit stehst Du noch nicht einmal alleine da. Aber auch das sollte Dich nicht vom Bloggen abhalten, denn es hält auch andere nicht ab und Du kannst damit trotzdem Geld verdienen. Du könntest einfach über verschiedene interessante Themen berichten, Hauptsache, Du machst es auf eine Art, die einmalig und lesenswert ist. Blogge z.B. über Deine täglichen Aufgaben, über Dein Ziel, abzunehmen oder darüber, wie Du versuchen wirst, Geld zu verdienen. Es gibt einige Marketer, die damit anfangen, „Online Challenges“ zu organisieren, wer zuerst einen bestimmten Betrag durch sein Online-Business erwirtschaftet. Solche Wettbewerbe ziehen die Aufmerksamkeit von Lesern sehr stark an!

12. Bediene eine Nachfrage

Menschen lieben es, sich zu beschweren. Vor allem Deutsche. Und das ist gut, denn immer, wenn sich jemand beschwert, kannst Du herausfinden, woran es liegt. Vielleicht gibt es ein bestimmtes Produkt oder eine bestimmte Dienstleistung noch nicht oder man müsste etwas verbessern. Erkenne solche Situationen und Potenziale und versuche, aus einer Idee bzw. „Lücke“ ein Geschäft zu entwickeln.

Hierfür bietet sich **Dropshipping** über eBay an.

<http://geld-verdienen.name/geld-verdienen-mit-drop-shipping/>

13. Verwalte Domains

Verdiene Geld, indem Du Domains für Firmen oder Online-Marketer verwaltest.

Große Unternehmen wie z.B. Sedo verdienen damit ihr Geld. Das kann schnell zu einem guten und lukrativen Nebeneinkommen werden, ohne dass Du ein wirkliches Produkt besitzt. Einfach nur, indem Du der Mittelsmann bist.

14. Handle mit Domains

Kaufe und verkaufe Domains, um schnelles Geld zu verdienen. Vor allem wenn neue Produkte und Dienstleistungen auf den Markt kommen oder neue Trends entstehen, kann man durch günstigen Domainkauf nach nur kurzer Zeit einen ordentlichen Profit erwirtschaften.

15. Verwerte Domains

Kaufe eine Domain, erhöhe den PR, setze ausreichend Backlinks und verkaufe dann die Domain wieder. Wenn Du es schaffst, eine PR6-Domain daraus zu machen, kannst Du sie ohne Inhalt für über **1.000 Euro verkaufen**.

16. Kauf von SEO-Domains

Es gibt spezielle Programme, mit denen Du Domains findest, die bereits für gute Keywords Traffic kriegen und zum Verkauf stehen. Diese kannst Du kaufen, dort themenbezogene Werbung schalten und auf Dauer Geld einnehmen. Oder Du registrierst eine Domain mit einem keywordstarken Begriff und unternimmst einige SEO-Aktivitäten, damit Du bei Google für Dein Hauptkeyword auf Nr.1 kommst, und kriegst dadurch auch Traffic, den Du durch Werbung zu Geld machen kannst.

Siehe: <http://geld-verdienen.name/handel-mit-domains/>

17. Baue ein Haus und verkaufe es

Im Internet heißt dies: Kaufe eine Domain (Internetadresse), baue dort eine gute Internetseite mit vielen nützlichen Inhalten und verkaufe sie wieder mit einem Gewinn.

18. Laßt Dich für Foren-Einträge bezahlen

Ich würde Dir das nur empfehlen, wenn Du schnell nach einem kleinen Nebenverdienst suchst, denn das ist auf jeden Fall nichts, was Du langfristig tun kannst. Es gibt Webmaster, die Dich für Einträge in ihrem Forum bezahlen, um ein Forum z.B. zu einem Launch attraktiver für neue Besucher zu machen, denn jeder weiß, dass aller Anfang schwer ist. Außerdem gibt es auch die Möglichkeit, Geld für Werbung in seiner Signatur auf verschiedenen Foren zu bekommen, wenn man eine gewisse Anzahl an Beiträgen täglich schreiben kann.

19. Eröffne Dein eigenes Artikelverzeichnis

Artikelverzeichnisse erfreuen sich großer Beliebtheit, denn sie werden von vielen Webmastern und Autoren dazu genutzt, ihr Wissen mit der Öffentlichkeit zu teilen und dadurch einen Link auf ihre Website zu setzen. Das klassische Linkbuilding verzichtet heutzutage nicht auf Artikelverzeichnisse.

Ein Artikelverzeichnis mit einem entweder leichten oder einzigartigen Inhalt und ebensolcher Ausrichtung kann durchaus erfolgreich werden.

20. Spezialisier dich auf ein Netzwerk

Eigne Dir alles Nötige und Wissenswerte eines bestimmten Netzwerkes an und bringe anderen Leuten bei, wie man damit effizient umgeht. Nehmen wir als Beispiel eBay. Auch wenn es den Anschein macht, als wäre es leicht zu bedienen, gibt es immer noch eine Menge Leute, die nicht wissen, wie man Artikel einstellt oder gezielt nach bestimmten Artikeln suchen kann. Das kann eine leichte Methode sein, schnell Geld zu verdienen. Es gibt offline Dienstleistungen, die eine hohe Provision verlangen, wenn sie Artikel für andere Leute über eBay verkaufen.

21. Die Millionen-Idee

Gibt es die Idee, mit der man eine Million Euro in relativ kurzer Zeit verdienen kann? Ja, es gibt sie!

Hast Du jemals von dem Projekt www.milliondollarhomepage.com gehört, das eigentlich wertlose Pixel, mit einem Link versehen, verkauft hat? Es hat sich wie ein Lauffeuer in den Nachrichten und im Fernsehen verbreitet und es hat nicht lange gedauert, bis der Erfinder dieser Seite seine erste Million auf dem Konto hatte.

22. Moderation von Foren

Es gibt Foren, die sehr viel Traffic bekommen. Auch diese suchen nach zuverlässigen Moderatoren, die für Ordnung sorgen, wodurch man sich je nach Gebiet ein nettes Nebeneinkommen dazuverdienen kann.

23. Veröffentliche virale Videos

Erstelle doch einfach lustige Videos und stelle sie online. So manch einer hat durch Millionen von Views auf YouTube-Videos und dort geschalteter Werbung ein Vermögen verdient. Man muss dazu nur den richtigen Humor haben.

24. Biete technischen Support an

Wenn Du technisch etwas versiert bist, biete technischen Support an. Es gibt viele Leute oder auch angehende Webmaster, die Schwierigkeiten haben, gängige Online-Scripts wie z.B. Wordpress zu installieren und anzupassen. Allein bei Wordpress gibt es viel Potenzial, Geld zu verdienen, ganz zu schweigen von den vielen anderen Softwares, die es gibt.

25. Verdiene Geld durch Surfen

Wenn Du es liebst, durch das Internet zu surfen, dann wird AGLOCO, ein Programm, welches Dich für das Surfen bezahlt, für Dich interessant sein. Du wirst eine Toolbar von AGLOCO herunterladen müssen, die Dein Surfverhalten trackt (natürlich innerhalb deiner Privatsphäre).

26. Verkäufe Online Tools

Online Communities haben sich mit der Zeit zu riesigen Marktplätzen entwickelt.

So gibt es auf MySpace z.B. die Möglichkeit, seine Seite individuell mit sogenannten Templates zu gestalten. Wer auffallen möchte, braucht ein einzigartiges Template, und das kann man entwickeln und relativ leicht

verkaufen. Auf Facebook hingegen gibt es eine Vielzahl an Spielen, die sich steigender Beliebtheit erfreuen. Items oder Boni für diese Spiele zu verkaufen, kann einen ebenfalls schnell reichen machen.

27. Schreibe einen Newsletter

Damit meine ich einen richtigen Newsletter, der das Vertrauen der Kunden Dir gegenüber aufbaut.

Eine Liste von Abonnenten ist eine unheimlich starke Waffe für Dein Geschäft, weil Du immer und immer wieder an diese Leute verkaufen kannst. Gib ihnen mit der Zeit immer guten Content, anstatt nur etwas zu promoten.

28. Erstelle Dein eigenes Forum

Es gibt zahlreiche kostenlose Scripts, die es Dir erlauben, Dein eigenes hochintelligentes Forum zu

erstellen; phpBB oder Simplemachines sind nur zwei Beispiele. Ein Forum ist eine wirklich

unglaubliche Art, eine Plattform zu erschaffen, auf der Du primär kostenlose Informationen preisgibst

und eine Oberfläche zur Kommunikation schaffst. Einerseits sammelst Du dadurch E-Mail-Adressen

durch die Registrierung, andererseits kannst Du in Deinem Forum Werbung schalten.

29. Lerne SEO (Suchmaschinen-Optimierung)

Wenn Du die Grundlagen des SEO lernst, kann es für Dich auf lange Sicht sehr profitabel werden.

Webmaster tendieren dazu, mit ihren täglichen Aufgaben sehr beschäftigt zu sein und lassen SEO-Arbeiten von Externen machen. Also kannst Du dadurch Webmastern, bei denen Du Fehler entdeckst, anbieten, die SEO-Arbeit für sie zu machen und kannst auf diese Weise sehr schnell Geld verdienen.

30. Verkauf auf eBay

Fange an, bei eBay zu verkaufen. eBay ist immer noch eine Goldmine. Schau Dir an, was derzeit stark nachgefragt und verkauft wird (<http://pulse.ebay.de>) und finde heraus, ob Du einen Großhändler finden kannst, der Dir die Sachen für einen Preis verkauft, bei dem Du noch eine Gewinnmarge hast.

31. Erstelle eine Zertifikats-Seite

Zertifikate – vor allem Shop-Zertifikate – erfreuen sich immer größerer Beliebtheit und steigern den Wert einer Seite immens (was für den Betreiber mehr Geld bedeutet). Erstelle also eine Internetseite mit einem schicken Logo und biete es Webmastern an, die Deinen Kriterien entsprechen.

32. Betreibe Online-Marktforschung

Marktforschung im Internet ist recht schwierig und ist daher sehr gefragt. Erstelle Statistiken, Analysen und Bewertungen für andere Webmaster oder individuelle Personen, die so etwas brauchen.

33. Schreibe Artikel für andere

Auf Freelancer-oder Nebenverdienst-Seiten wird immer wieder nach Artikelschreibern gesucht. Wenn Du ein gutes Sprachgefühl hast, so schwing die Feder und schreibe Artikel, für die Du bezahlt wirst.

34. Baue Facebook-Fanpages für Unternehmen

Befasse Dich einen Tag lang ausführlich mit Webpages. Erstelle welche und lies Dir alles dazu durch, was es im Internet gibt. Es gibt viele Unternehmen, die immer noch keine eigene Facebook Page haben, weil sie nicht wissen, wie es geht. Mache daraus ein Business, biete es ihnen an und verdiene damit Geld.

35. Biete gute Produkte aus Affiliate-Programmen an

Verdiene Geld, indem Du die Angebote anderer Anbieter empfiehlst.

Top-Programme in Deutschland sind:

1. Clickbank

Digital Marktplatz und Affiliate Network, bietet über 70.000 Produkte

2. Google AdSense

Revolutionäres Vermarktungssystem. Einfacher und bequemer kann man derzeit kein Geld im Internet verdienen.

3. Amazon Partnerprogramm

Amazon ist Erfinder des "Partnerprogramms" und betreibt das größte eigenständige Partnerprogramm mit über 900.000 Affiliates. Der Webservice (XML-Schnittstelle) ist besonders hervorzuheben.

4. Zanox Affiliate Netzwerk

Erstklassiges Tracking und große Marken als Merchants.

5. TradeDoubler Affiliate Netzwerk

Größtes europäisches Partnernetzwerk mit über 500.000 Affiliates. Sehr viele hochkarätige Partnerprogramme.

6. Affili.net Affiliate Netzwerk

Eines der ersten deutschsprachigen Netzwerke. Sehr viele aktive Partnerprogramme.

7. Sedo Domainparking

Erste Adresse bei inaktiven Domains.

8. Superclix Affiliate Netzwerk

Keine Bewerbungen bei Partnerprogrammen nötig. Seit 2000 etabliert auf dem Markt.

36. Mache gutes CPA Marketing

Verdiene Geld, indem Du Leute dazu bringst, Informationen, wie eine E-Mail-Adresse, eine Handynummer, eine Postleitzahl oder ihre gesamte Adresse einem Unternehmen für ein bestimmtes Produkt zu offenbaren. Du erstellst eine Seite oder eine Anzeige mit einem klickstarken Text, woraufhin der Besucher auf eine weitere Seite geleitet wird, wo er für ein bestimmtes Produkt seine E-Mail-Adresse hinterlegen muss. Du wirst pro Datensatz entsprechend bezahlt.

37. Bearbeitung von Bildern für Webmaster

Bist Du talentiert in „Photoshop“? Ich sehe immer wieder Leute mit einem Talent für Photoshop, die in Grafikforen herumschwirren und ihre Bilder der Öffentlichkeit präsentieren. Du kannst diese Fähigkeit sehr schnell zu einem lukrativen Geschäft entwickeln, indem Du Photoshop-Arbeiten für Webmaster anbietest.

38. Verkaufe Deine Photoshop-Werke bei eBay

Versuch doch einfach mal, Deine Photoshoparbeiten bei eBay zu verkaufen. Du weißt nie, ob sich jemand in eins Deiner Bilder verliebt und dafür Unmengen an Geld ausgibt. So ist es ja auch in der Kunst.

39. Bemale digital T-Shirts

Es gibt viele Online T-Shirt-Händler, die jemanden suchen, der T-Shirts stylisch gestalten kann und damit Trends setzt, die andere Leute dann kaufen.

40. Arbeite mit Audios

Kannst du gut mit Audio-Dateien arbeiten? Du kannst dafür bezahlt werden, indem Du geschriebene Texte in ein Audio umwandelst (z.B. besprichst als Hörbuch) oder ein vorhandenes Audio in einen Text umsetzt (Transkription).

41. Stelle Videos her

Hast Du ein Händchen für das Visualisieren von Themen?

Nutze Texte, Bilder, Videosequenzen zur Herstellung guter und ggf. viraler Videos.

Oder produziere selbst Videos für andere und laß Dich dafür bezahlen.

42. Nutze Deine Sprachenvielfalt

Wenn Du mehr als eine Sprache sprechen kannst, so stehen Dir ebenfalls einige Türen offen. Es gibt viele Unternehmen, Dienstleister oder Webmaster, die ihre Seite oder ihren Service in verschiedene Sprachen übersetzt haben wollen und bereit sind, dafür auch Geld in die Hand zu nehmen.

43. Stelle Scripts und Tools her

Wenn Du ein Faible für technische Sachen hast und mit Software umgehen kannst, dann kannst Du mit Scripts, Tools oder Apps auch sehr schnell Deinen Lebensunterhalt verdienen. Es gibt viele Webmaster, die solche Leute fest oder als Freelancer suchen.

44. Arbeite als Google Adwords-Affiliate

Das ist mit die lukrativste Möglichkeit, Geld online zu verdienen, die jedoch Erfahrung und Wissen im Bereich AdWords und Affiliating erfordert. Wenn man das Handwerk erst einmal beherrscht, gibt es dort im wahrsten Sinne des Wortes keine finanziellen Grenzen.

45. Programmiere Software

Wenn Du eine gängige Programmiersprache beherrschst oder gerade dabei bist, eine zu erlernen, dann wirst Du mit ein wenig Glück damit auch erfolgreich. Es werden immer wieder neue Programme benötigt, die neue Bedürfnisse und neue Trends abdecken und solche auch schaffen. Auch kannst Du, wenn Du selbst ein Programm brauchst, das es nicht gibt, und dieses programmierst, dieses auch mit ein wenig Wissen erfolgreich vermarkten.

46. Führe Online-Webinare durch

Es gibt immer mehr Menschen, die versuchen, ihr Wissen online zu erweitern, indem sie an Online-Seminaren teilnehmen. Wenn Du gute Kommunikationstechniken hast oder weißt, wie man Frauen online anspricht, oder einfach zu den Top 100 der Counterstrike-Spieler gehörst, dann gib darüber ein Online-Seminar und bring anderen Leuten bei, wie sie sich verbessern können.

47. Realisiere eine thematische Sportseite

Bist Du Fan einer bestimmten Sportart? Dann entwickle darüber eine Internetseite, liefere hilfreiche Informationen und monetarisiere diese Seite mit einigen Methoden, die ich erwähnt habe. Golf z.B. ist eine sehr kostspielige Sportart, die z.B. ein sehr lukrativer Einstieg in die Sportszene sein könnte.

48. Realisiere ein Backend-Webseite

Starte eine Internetseite, die zu 100 Prozent auf Backendprodukten basiert. Das heißt, dass die normale Nutzung bzw. die eigentliche Anmeldung kostenlos ist. Erst mit dem Gebrauch der Nutzung Deiner Internetseite fallen Kosten an. Schau Dir dazu einfach eBay oder PayPal an. Beide Internetseiten sind kostenlos, haben jedoch versteckte Gebühren. Es kostet jedes Mal, wenn Du Geld bei PayPal empfangst und es kostet auch jedes Mal, wenn Du bei eBay etwas verkaufst. Das ist eine effektive und sinnvolle Geschäftsidee.

49. Netzwerkmarketing

Einer der schnellsten Wege, wie eine Einzelperson ihr Geschäft vergrößern kann und dadurch den Umsatz erhöht, ist, indem es auf der Kraft eines Netzwerkes und anderer Personen aufbaut. Leute, die im Internet ein Geschäft aufbauen, suchen immer nach tatkräftigen und hilfsbereiten Menschen, getreu dem Motto: Wer am Anfang hilft, etwas aufzubauen, wird später an den Gewinnen partizipieren.

50. Online-Dating

Online-Dating ist eine immer noch wachsende und sehr beliebte Nische im Internet, die auch viele Affiliate-Programme hat und hohe Provisionen für Neukundengenerierung anbietet. Wenn Du also viele Leute kennst, die sich dort anmelden könnten, kannst Du damit viel Geld verdienen. Viel lukrativer wäre es jedoch, wenn Du eine Idee hättest, eine noch bessere Online-Dating-Plattform zu erschaffen, wie jüngst den intelligenten "Beziehungstest" mit nachvollziehbaren Prozentangaben, wie gut man zueinander passt.

Impressum:

Titel: 50 Möglichkeiten zum Geldverdienen im Internet

Autor: Dr. Wolf Barth

November 2013

Rue d'Arlon 37, L-9155 Grosbous

Tel.: 003'52-26914392

Email: info@geld-verdienen.name

Website: www.geld-verdienen.name